

September 2008

SIEMENS setzt auf Kommunikation von SATTLER & EICHINGER

Wiener Dialogmarketing-Agentur kann weiteren prominenten Kunden für sich gewinnen. Erste Maßnahmen zur Optimierung der Kundengewinnung wurden bereits realisiert, weitere folgen in Kürze.

Der Bereich Siemens IT Solutions and Services CEE hat die Sattler & Eichinger Marketing- und Kommunikationsberatung GmbH mit der Planung, Konzeption und Durchführung von vertriebsorientierten Marketingmaßnahmen beauftragt.

Am Plan stehen – nach der umfassenden Analyse zur Optimierung der bestehenden Marketing- und Vertriebsprozesse – vor allem Maßnahmen zur Vertriebsunterstützung und Leadgenerierung. Dem ersten Projekt, der Erstellung eines Analyse-Leitfadens für Sales Push-Aktivitäten, folgte ein emotionalisierendes Direct Mailing - mit dem Ziel, Neukunden zu gewinnen. Beide Projekte wurden bereits erfolgreich umgesetzt. Noch dieses Jahr werden weitere Maßnahmen realisiert.

„Bei der Agentur Sattler & Eichinger hat uns vor allem der vertriebs- und prozessorientierte Kommunikationsansatz überzeugt, die kreative Idee ist hier Mittel zur Zielerreichung. Wir freuen uns auf eine erfolgreiche und effiziente Zusammenarbeit zur Unterstützung unserer Vertriebsorganisation bei der Akquisition neuer Kunden“, so der Marketingverantwortliche des Bereiches.

Kontakt:

Sattler & Eichinger Marketing- und
Kommunikationsberatung GmbH

Mag. Harald Sattler

Mobil: + 43 664 5164419

sattler@sattler-eichinger.at

Michaela Eichinger

Mobil: + 43 664 3127570

eichinger@sattler-eichinger.at

Pressekontakt:

Essential PR, Mag. Birgit Krenmayr

Tel.: +43 1 9581114

Mobil: +43 699 15423355

b.krenmayr@essential.at

Nußdorfer Straße 10-12/Top 8, 1090 Wien

www.essential.at